



Kundengewinnung

Eine Beratungsleistung der CEO advise GmbH

Inhalte:

- **Unternehmensanalyse, Produktanalyse**
- **Analyse des Kundenbestandes**
- **Analyse der Vertriebs- und Absatzwege**
- **Definition des neuen Kundenkreises**
- **Überprüfung von alternativen Märkten**
- **Festlegung der erforderlichen Maßnahmen & Ressourcen**
- **Anpassung der Produktstrategie**
- **Entwicklung der neuen und alternative Vertriebswege**
- **Entwicklung der Expansionsstrategie**
- **Geschäftsanbahnung inkl. Projektmanagement**
- **Verkaufs- und Produkttrainings**
- **Vertriebskonzepte und deren Einführung für junge Firmen**
- **Wachstumsstrategien für PE & VC Portfolio-Gesellschaften**
- **Absatzförderung und Marketingkonzepte**

Gerne erläutern wir Ihnen unseren Service und unterbreiten Ihnen dann ein Angebot.

Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf:

CEO advise GmbH, Aichtal bei Stuttgart

Ihr Ansprechpartner: **Fritz B. Höring**

+49 (7127) 811 099 – FH@CEOadvise.com – <http://www.CEOadvise.com>

Die CEO advise GmbH hat Partnerbüros in Stuttgart, Zürich und New York