

Standard Preisliste ab 01.12.2011 der Tagessätze für Beratungsleistungen der CEO advise GmbH:

Die Tagessätze verstehen sich zzgl. Spesen, die Flat-Fee enthält An- und Abfahrt zum Arbeitsort, Unterbringung vor Ort, Pendeln zwischen Arbeits- und Wohnort, Verpflegung, Taxi, Kleinspesen etc. Alle Tickets und Reisen abweichend davon werden nach Aufwand abgerechnet. Zuschläge für die Mitgliedschaft in einer Organschaft werden gesondert verhandelt und berechnet.

Kategorie	Tagessatz	Flat-Fee	
Kategorie A	€ 2.500,-	€ 2.902,-	Vertretung der Gesellschaft gegenüber Dritten beim Kauf oder Verkauf von Unternehmen oder Teilen davon (ohne Organschaft) Beispiel: Externe Darstellung insbesondere von Daten, Präsentationen, Ansprache von Dritten, Verhandlungen, auch die Vorbereitung der Vertretung der Gesellschaft gegenüber Dritten, Vertragsabschlüsse
Kategorie B	€ 2.100,-	€ 2.479,-	Jegliche Arbeiten mit externen Verbindungen beim Kauf oder Verkauf von Unternehmen oder Teilen davon Beispiel: Kontaktvermittlung, Nennung von Kontakten, Sondierungen, Darstellung von Optionen, Vorbereitung von externen Verbindungen und/oder Kontakten
Kategorie C	€ 1.800,-	€ 2.151,-	Komplexe oder branchenspezifische Aufgaben, Vertretung der Gesellschaft gegenüber Dritten, jegliche Arbeiten mit externen Verbindungen Beispiele: Analysen/Vergleiche/Maßnahmen/Umsetzung unter Einsatz von Expertenwissen, Vertragsgestaltung, Vertragsverhandlungen, Auswahl Kooperationspartner
Kategorie D	€ 1.500,-	€ 1.797,-	Komplexere Aufgaben akademischer Natur Beispiel: Analysen/Vergleiche/Maßnahmen/Umsetzung
Kategorie E	€ 1.250,-	€ 1.508,-	Einfache Analysen und Vergleiche Beispiel: Wettbewerbsanalysen durch Datenvergleich
Kategorie F	€ 1.000,-	€ 1.200,-	Einfache Recherchen, Bestandsaufnahmen Beispiel: Zusammenstellung von Datensammlungen
Kategorie G	€ 800,-	€ 996,-	Einfache Trainings- und Beratungsleistungen Beispiel: Standard Trainings

Beim Tageshonorar beträgt die Arbeitszeit mindestens 8 Stunden. Für Arbeitsstunden wird 1/8 des Tagessatzes berechnet. Eventuelle An- und Abfahrtszeiten zu 50% des Tages- bzw. Stundensatzes berechnet, wenn diese 2 Stunden pro Tag übersteigen.

Im Fall jedes erfolgreichen Abschlusses bei der Vertretung des Auftraggebers gegenüber Dritten (z. B. im Business Development bei Verkaufs- oder Vertragsverhandlungen) erhält die CEO advise GmbH ein gestaffeltes Erfolgshonorar auf den vertraglichen Wert in Höhe von

- 10,0 % des vertraglichen Wertes bis zu einer Höhe von 2 Mio. €
- 5,0 % des vertraglichen Wertes zwischen 2 und 3 Mio. €
- 3,0 % des vertraglichen Wertes zwischen 3 und 5 Mio. €
- 2,5 % des vertraglichen Wertes zwischen 5 und 10 Mio. €
- 2,0 % des vertraglichen Wertes ab einer Höhe von mehr als 10 Mio. €

Alle Preise zzgl. der gesetzlichen MwSt. in Höhe von derzeit 19%.

Preisliste 2012 der CEO advise GmbH

Standard Preisliste ab 01.12.2011 der Tagessätze für Beratungsleistungen der CEO advise GmbH für Unternehmensverkäufe, Unternehmensteilverkäufe, Nachfolgeregelungen und Management Buy-Ins:

- Aufbereitung von Teaser, Exposé und Präsentation: € 3.500,-
- Erstellung des Anforderungsprofils und Ansprache: € 3.500,-
- Pauschale je durchgeführtem Vorgespräch: € 300,-
- Pauschale je Kandidatenpräsentation: € 600,-
- Halbtagesatz für zusätzliche Beratung: € 875,-
- Für Vertragsverhandlungen o. ä. werden die o. a. Tagessätze in Rechnung gestellt.

Erfolgshonorar nach Abschluss des Prozesses:

- 4,5 % des vertraglichen Wertes bis zu einer Höhe von 2 Mio. €
- 4,0 % des vertraglichen Wertes bis zu einer Höhe von 3 Mio. €
- 3,5 % des vertraglichen Wertes bis zu einer Höhe von 4 Mio. €
- 3,0 % des vertraglichen Wertes bis zu einer Höhe von 5 Mio. €
- 2,5 % des vertraglichen Wertes bis zu einer Höhe von 10 Mio. €
- 2,0 % des vertraglichen Wertes bis zu einer Höhe von 20 Mio. €
- 1,5 % des vertraglichen Wertes bis zu einer Höhe von 50 Mio. €
- 1,0 % des vertraglichen Wertes ab einer Höhe von 100 Mio. €

Alle Preise inkl. Fahrtkosten und Spesen (Reisen gehen extra), jedoch zzgl. der gesetzlichen MwSt. in Höhe von derzeit 19%.

Preisliste 2012 der CEO advise GmbH

Standard Preisliste ab 01.12.2011 der Tagessätze für Interim Management der CEO advise GmbH:

Kategorie A	€ 2.500,-	Gesamtvertretung der Gesellschaft in Organschaft Beispiel: Interim Vorstand, Interim CEO, Interim Geschäftsführer (Unternehmen mit über 100 Mitarbeitern, Budgetverantwortung > € 15 Mio., und/oder M&A Transaktionsvolumen > € 30 Mio.)
Kategorie B	€ 2.100,-	Gesamtvertretung der Gesellschaft in Organschaft Beispiel: Interim CEO, Interim Geschäftsführer (Unternehmen unter 100 Mitarbeitern, Budgetverantwortung < € 15 Mio., und/oder M&A Transaktionsvolumen < € 30 Mio.)
Kategorie C	€ 1.800,-	Gesamtvertretung der Gesellschaft in Vollmacht Beispiel: Interim General Manager, Interim Prokurist Dieser Tagessatz gilt auch für Manager Coaching
Kategorie D	€ 1.500,-	Bereichsvertretung der Gesellschaft in Vollmacht Beispiel: Interim Vertriebsleiter, branchenspezifische Aufgaben, vertriebliche Vertretung der Gesellschaft gegenüber Dritten, jeg- liche Arbeiten mit externen Verbindungen, Einzelcoaching
Kategorie E	€ 1.250,-	Projektspezifische Vertretung der Gesellschaft in Vollmacht Beispiel: Interim Projektmanager, Mitarbeitercoaching
Kategorie F	€ 1.000,-	Projekte ohne Vertretung der Gesellschaft Beispiel: PMI, interne Projekte, projektspezifische Beratung

Beim Tageshonorar gehen die Parteien von einer Arbeitszeit von mindestens 8 Stunden aus. Für Arbeitsstunden wird 1/8 des Tagessatzes vergütet. Eventuelle An- und Abfahrtszeiten werden zu 50% vergütet, wenn diese 2 Stunden pro Tag übersteigen.

Im Fall jedes erfolgreichen Abschlusses bei der Vertretung des Auftraggebers gegenüber Dritten (z. B. bei Verkaufs- oder Vertragsverhandlungen) erhält die CEO advise GmbH ein gestaffeltes Erfolgshonorar auf den vertraglichen Wert wie im Abschnitt Beratungsleistungen beschrieben.

Alternativ kann das Tageshonorar in eine feste und eine variable Komponente aufgeteilt werden. Der variable Anteil wird bei Erreichung von finanziellen Zielen wie Umsätzen oder Betriebsergebnissen zur Zahlung fällig. Diese Ziele sind vor Projektbeginn bzw. vorgängig zu Projektabschnitten zu vereinbaren. Ergänzend und/oder zusätzlich können Meilensteinziele oder Projektteilziele mit Bonuszahlungen verknüpft werden.

Die Tagessätze für Beratungsleistungen und Interim Management verringern sich je nach Laufzeit des Projektes wie folgt:

Projektlaufzeit > 60 Tage	2,5%
Projektlaufzeit > 90 Tage	5,0%
Projektlaufzeit > 120 Tage	7,5%
Projektlaufzeit > 150 Tage	10,0%
Projektlaufzeit > 180 Tage	15,0%
Projektlaufzeit > 210 Tage	20,0%

Sonder- oder Pauschalpreise können u. U. vereinbart werden, insbesondere bei vertraglicher Zusicherung eines Erfolgshonorars oder Bonus. Das Tagessatzminimum liegt bei € 800,-.

Die Tagessätze verstehen sich jeweils zzgl. Spesen und ggf. Boni bzw. Erfolgshonorar sowie der gesetzlichen MwSt. in Höhe von derzeit 19%. Flat Fee Tagessätze auf Anfrage.

Das Haftungsrisiko ist auf € 100.000,- begrenzt. Eine Zusatzversicherung zu Lasten des Auftraggebers kann angeboten werden.