



## SUCHPROFIL: Add-on Akquisitionen

<b>Kurzbeschreibung</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Führender IT-Berater für die Entwicklung von IT-Systemen für Geschäftsprozesse von Banken und Versicherungen in Norddeutschland</li> <li>• Umsatz € 24 Mio.</li> <li>• 220 IT-Berater beraten namhafte Banken und Versicherungen</li> <li>• Hauptsitz Hannover, Niederlassungen in Hamburg, München, Detmold, weitere Geschäftsstellen sollen in den nächsten Jahren aufgebaut werden</li> <li>• Aktive Teilnahme am Konzentrationsprozess der IT-Beratungsindustrie mit Schwerpunkt auf Banken und Versicherungen</li> </ul>
-------------------------	--

### Gesuchte Zielunternehmen:

<b>Tätigkeitsbereiche</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• IT-Beratung, nur in Ausnahmefällen Software- bzw. Produktunternehmen</li> <li>• Geschäftsprozess-Design für Banken und Versicherungen</li> <li>• SAP-Beratung für Banken und Versicherungen</li> <li>• Business Intelligence, speziell SAP BW</li> <li>• Schnittstellendesign und -implementierung</li> <li>• Gerne bank- und versicherungsfachliche Beratung</li> <li>• SOA, EAI Know-how</li> </ul>
<b>Umsatz</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• € 1 Mio. bis € 20 Mio.</li> </ul>
<b>Ergebnissituation</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Das Zielunternehmen sollte heute oder bei besserer Auslastung kurzfristig nachhaltig eine EBIT-Marge von zumindest 10% erzielen (können)</li> </ul>
Branchenschwerpunkte der Kunden	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Banken, Versicherungen, Finanzdienstleistungsunternehmen</li> </ul>
Anforderungen an das Management und die Mitarbeiter des Zielunternehmens	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Qualifizierte Besetzung wesentlicher Schlüsselpositionen</li> <li>• Bereitschaft zur Integration</li> <li>• Ggf. Wahrnehmung von (Rück-)Beteiligungsmöglichkeiten durch das Schlüsselmanagement</li> <li>• Gutes Netzwerk im Finanzdienstleistungsbereich</li> <li>• Hohe IT-Beratungsqualifikationen der Mitarbeiter</li> <li>• Projektleitungserfahrung</li> <li>• Bereitschaft zum bundesweiten Einsatz</li> </ul>
Sonstige Anforderungen an Zielunternehmen	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Dynamische Unternehmenskultur</li> <li>• Langjährige Bindung der Mitarbeiter / Berater</li> <li>• Eigener Vertrieb</li> <li>• Nachgewiesene fachliche Expertise aus Referenzprojekten im Finanzdienstleistungsbereich</li> <li>• Gerne Expertenwissen über gesetzliche und regulatorische Rahmenbedingungen von Banken und Versicherungen</li> <li>• Gerne Unternehmen mit „freien“ Beratungskapazitäten</li> </ul>
Regionaler Fokus	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Gesamte Bundesrepublik (gerne auch Rhein-Main-Gebiet, Süd- oder Westdeutschland)</li> </ul>

Ihr Ansprechpartner: Fritz B. Höring