



CEO advise GmbH

Firmenpräsentation

Fritz B. Höring

Geschäftsführer

CEO

CEO advise GmbH

Business Development
Interim Management
Executive Consulting
Unternehmensfinanzierung

Kanalstrasse 45
D-72631 Aichtal

Tel.: +49 (7127) 811 099

Fax: +49 (7127) 811 140

Mobil: +49 (175) 261 1414

Mail: FH@CEOadvise.com



CEO advise GmbH im Überblick

- Gründer: Fritz B. Höring, gegründet 2006
- Sitz der Gesellschaft: 72631 Aichtal (nahe Stuttgart)
- Hauptgeschäftszweck: Business Development, Consulting
- Berater: 5 feste, > 50 im Netzwerk
- Büros und Partner Büros:
 - New York, USA
 - Zürich, Schweiz
 - Bonn und Hannover
- Beteiligungen:
 - Most Exclusive Association Inc., Atlanta, USA
 - s'Hexle GbR , Stuttgart und andere



CEO advise Beratungsschwerpunkte

- Geschäftsentwicklung D, CH, USA
- Interimsmanagement (direkt und Provider)
- Corporate Finance Beratung (PE, VC und M&A)
- Internationale Investorenvertretung
- Executive Consulting und Coaching



CEO advise Dienstleistungsschwerpunkte

- Lokale/regionale Unternehmensrepräsentanz
- Exclusive Services, Universal Exports



Geschäftsentwicklung (Inhalte)

- Unternehmens- und Niederlassungsgründung
- Vertrieb und Deal Making auf Provisionsbasis
- Expansionsberatung inkl. Strategie & Personal
- Produkteinführungen inkl. Marketing & Strategie
- Geschäftsanbahnung inkl. Projektmanagement
- Support bei Start-up & Wachstumsmanagement
- Verkaufs- und Technologietrainings
- Vertriebskonzepte und deren Einführung für junge Firmen
- Wachstumsstrategien für Portfolio-Gesellschaften
- Absatzförderung und Marketingkonzepte





Geschäftsentwicklung (2)

- Aktives Engagement:
 - Deal making, Führung schwieriger Verhandlungen
 - Verhandlungsführung und Vermittlung in allen Situationen
 - Durchsetzung von Vertriebs- und Vertragszielen
- Beratend und ggf. schulend:
 - Ausweitung der Vertriebskanäle, Erschließung neuer Vertriebswege
 - Erschließung neuer Märkte, Marktstudien, Marketingstrategien
 - Schulungen, Markteinführungen, aktive Begleitung und Coaching
 - Innovationsmanagement, Weiterentwicklung der Produkte
 - Produkt- und Vermarktungsstrategien
 - Start-up und Wachstumsberatung
 - Interim Management





Geschäftsentwicklung (3)

- Branchenschwerpunkte

- Medientechnik, Digital Signage, Automatisierungstechnik
- Informationstechnologie, Internet, eCommerce und Dienstleistungen
- Telekommunikation, Infrastruktur, Mobile Anwendungen (z. B. LBS)
- High Tech (Nanotechnologie, Biotechnologie, Halbleiter, Chips etc.)
- Dienstleistung, Handel, Großhandel, Immobilien, Gebäudetechnik
- Green Technologies, FMCG, Designprodukte, Assecoires

- Geographische Schwerpunkte

- Europa (Zentral- und Osteuropa)
- Schweiz (Partnerbüro in Zürich)
- USA (Partnerbüro in New York)
- Andere Regionen auf Anfrage





Interimsmanagement

- Interimsmanagement (bis in die Organschaft)
 - Interim CEO, COO, CFO, CSO, CMO, CTO, CIO, Manager, PM, PL
 - General Management von Neugründungen und Niederlassungen
 - Projektmanagement bei wichtigen Projekten unter Zeitnot
 - Management von Sonderprojekten, Start-up Sondersituationen
 - Krisenmanagement, Reskilling z. B. nach einer Übernahme
 - Restrukturierungs- & Integrationsmanagement (pre and post merger)
 - Bei Innovationen im Unternehmen (neue Systeme, Prozesse etc.)
 - Interkulturelle oder interdisziplinäre Projekte, Kulturwechsel, Nachfolge
 - Überbrückung (Kandidatensuche läuft, aber Stelle noch nicht besetzt)
 - Einspringen bei Totalausfall (Tod/Arbeitsunfähigkeit eines Managers)
 - Vertretung auf Hauptversammlungen, Sitzungen, Veranstaltungen

Executive Consulting



- Unternehmerberatung
 - Einzelberatung von Unternehmern, Executives und Führungskräften
 - Business und Privates Coaching inkl. Führungsstilberatung
 - Sparring: Situationsüberprüfung, Entscheidungskontrolle, Entscheidungsbewertung, Alternativen aufzeigen
- Aktuelle Vorträge und Programme (siehe www.CEOadvise.de)
- Teambildung, auch auf Exekutivebene
- Kulturberatung, emotionale Intelligenz, soziale Kompetenz
- Outsourcing-Beratung
- Diskretion wird garantiert
 - Auf Wunsch mit Stillschweigevereinbarung



Unternehmensfinanzierung inkl. M&A



- Suche von Unternehmen für Investoren
- Kapitalbeschaffung für Unternehmen, auch KfW Förderung
- Für alle Kunden:
 - Entwicklung des genauen Suchprofils
 - Strukturierung des Finanzierungsprozesses
 - Identifikation und Ansprache möglichst mehrerer Kaufoptionen
 - Bewertung der in Frage kommenden Firmen/Firmenteile
 - Methodische Optimierung der Konditionen (Schaffung v. Wettbewerb)
 - Steuerung und Durchführung der Due-diligence-Prüfung
 - Verhandlungsführung und Vertragsabschluss
 - Unternehmensintegration (Post Merger Integration) wo erforderlich
 - Teambildung, Schulungen, Umschulungen wo erforderlich





Unternehmensfinanzierung (2)

- Im Fokus der Beratung liegen
 - Kleine und mittlere (ggf. größere mittelständische) Unternehmen (Umsatz € 0 Mio. - € 100 Mio.)
 - Start-up, Wachstumsfinanzierungen (Primaries & Secondaries)
 - Konzernrandbereiche und Tochterfirmen
 - Nachfolgeregelungen, Neuausrichtungen
- Branchenfokus:
 - High Tech, IT, Telekom, eCommerce
 - Erneuerbare Energien, Cleantech, Healthcare
 - Alle Dienstleistungen, auch nicht IT gestützte
 - Keine Software



Unternehmensfinanzierung (3)



- Transaktionserfahrung von Fritz B. Höring
 - Verkauf eines Prime Standard Unternehmens (IT)
 - Fusion zweier unabhängiger Konzernbereiche zu AG (IT)
 - 100% Erwerb einer deutschen GmbH für Schweizer AG (IT)
 - Vorbereitung eines IPO (IT), Ausgründung einer GmbH (IT)
 - Kauf einer französischen AG für einen US Konzern (TK)
 - Verkauf einer GbR einer GmbH Gruppe (IT)
 - Verkauf einer Betriebsgesellschaft mbH (Luftfahrt)
 - Beteiligung einer GmbH Holding an einer GmbH (Verlag)
 - Integration von kleinen Technologiefirmen (Medien, Energie)
 - Kauf einer Betriebsgesellschaft (Solartechnik)
 - Diverse PE/VC Beratungen/Transaktionen (FMCG, Food, TK, Recyc.)

Unternehmensfinanzierung (4)



- Private Equity / Venture Capital Netzwerk
 - Technologiefonds
 - Cleantechfonds
 - Investmentgesellschaften
 - Klassische Private Equity Gesellschaften
 - Klassische Venture Capital Gesellschaften
 - Privatbanken
 - Family Offices
 - Wealth Management
 - Privatinvestoren
 - Eigene Beteiligungen



Dienstleistungen

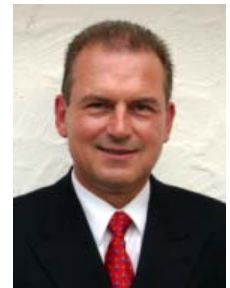
- Lokale/regionale Unternehmensrepräsentanz D, CH, USA
- Exclusive Services
 - Beratung bei exklusiven Immobilien und bei exklusiven Reisen
 - Beratung bei und Beschaffung exklusiver Produkte
 - Andere exklusive Dienstleistungen aller Art
- Universal Exports
 - Export-/Importbegleitung durch geeignetes Personal
 - Transport vertraulicher Dokumente, auch nach Übersee
 - Vertrauliche Überprüfungen, Referenzüberprüfungen
 - Vorort Kontrolle gemachter Zusagen
 - und anderes mehr

Profil Fritz B. Höring



- Fritz B. Höring verfügt über langjährige Industrienerfahrung als Vorstandsvorsitzender, Geschäftsführer und Aufsichtsrat und hat internationale Erfahrung in den USA, der Schweiz und in Österreich gesammelt:

- Seit 2007 CEO / Geschäftsführer der CEO advise GmbH
- Seit 2006 Beirat der Most Exclusive Inc., Atlanta
- 2004-2006 Vorstandsvorsitzender der my-con AG, Stuttgart
- 2002-2004 Aufsichtsrat der Secunet AG, Essen (Prime Standard WKN 727 650)
- 2001-2003 Vors. d. Geschäftsführung Deutsche Post Signtrust GmbH, Bonn
- 1999-2001 Verwaltungsrat der Mediacrypt AG, Zürich
- 1999-2000 Vorsitzender der Geschäftsleitung der Ascom iT_SEC AG, Zürich
- 1996-1999 Direktor Business Development Accenture AG, Zürich, New York
- 1995-1996 Managing Director AT&T NCR AG, Zürich
- 1992-1996 Managing Director AT&T GmbH, München, New York
- 1986-1991 Siemens AG, München, Santa Clara USA, diverse Funktionen





Referenzen

- Referenzen der CEO advise GmbH (Auswahl)



VLJ Airtaxi



- Referenzen des Gründers Fritz B. Höring





Persönliche Referenzen (Auszug)

- Hans Jochen Henke, Staatssekretär a. D., Stuttgart
- Rolf Schurter, ExpertCom, Schweiz
- Oliver Stumpf, Vice-Chairman Most Exclusive Association Inc.
- Marc Gurov, CFO Openlimit AG
- Dr. Martin Raab, Vice-President Cap Gemini
- Richard Straub, former CEO Mediacrypt AG
- Franz Bausch, CEO Media Digital GmbH
- Michael Köhler, Vertriebsleiter Deutschland VIDCO GmbH

- und viele weitere

Zusammenfassung (Was uns unterscheidet)



- Aktives Engagement im Bereich Geschäftsentwicklung
- Nicht nur klassische Beratung, sondern hands-on Mitarbeit
- Unsere Projekte sind skalierbar, nach Projektgröße und Budget
- Kurzfristiges Interimmanagement (Vertretung) ohne Provider–
in allen Branchen und in allen Bereichen (Expertennetzwerk)
- Vernetztes Denken und Handeln: Networking is working
- Wir sind außer Berater auch Partner unserer Kunden
- Wir machen auch Dienstleistungen und Firmenvertretungen
- Hohe Kundenzufriedenheit durch Individualität und Flexibilität
- Unsere größte Stärke ist die **Umsetzung** –
daran lassen wir uns messen!



Was unsere Kunden sagen...

Die CEO advise GmbH

- ... bietet erfahrene Manager mit praktischer Erfahrung
- ... betreibt Diagnose als Generalist und löst als Spezialist
- ... hat den Willen zum Wandel nachhaltig verankert
- ... genießt unser Vertrauen als Changemanager
- ... agiert als Vermittler und Mentor zugleich
- ... arbeitet integriert (Mitarbeit nicht als Projekt empfunden)
- ... leistet hervorragende praktische Umsetzung
- ... steuert die Veränderungsprozesse sehr angenehm
- ... liefert zeitgenau und budgetorientiert



Fritz B. Höring

Geschäftsführer
CEO

CEO advise GmbH

Business Development
Interim Management
Executive Consulting
Unternehmensfinanzierung

Kanalstrasse 45
D-72631 Aichtal

Tel.: +49 (7127) 811 099

Fax: +49 (7127) 811 140

Mobil: +49 (175) 261 1414

Mail: FH@CEOadvise.com